

## DIRECTEUR COMMERCIAL

« *Expérience significative dans le développement commercial international, la négociation et la gestion d'équipes pluridisciplinaires et multiculturelles* »



Mobilité : France & International

## COMPETENCES

- Développement commercial international
- Marketing opérationnel
- Key Account Management
- Stratégie commerciale
- Négociations
- Management d'équipes multiculturelles
- Social Selling / e-marketing
- CRM / MS Office
- Anglais / Espagnol

## EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

### Territory Manager MEA / MacDermid Graphics Solutions

Déc. 2014 – Sept. 2018

- Chimie - Packaging / Fournisseur global de solutions pour l'impression
- ✓ Développement commercial BtoB sur la zone Moyen-Orient et Afrique : consommables & hardware pour application packaging
  - ✓ Management du réseau de distribution / Key Accounts Management
- Réalisations : CA + 11% / New business = 15% du CA (550 K€/an)**

### Directeur des Ventes Europe / Sonoco Trident

Oct. 2011 – Juil. 2014

- Fournisseur international de services prépresse packaging solutions SaaS
- ✓ Stratégie et développement commercial sur la zone Europe
  - ✓ Global Account Management FMCG. **CA + 15%**
  - ✓ Administration & Management de la BU France
  - ✓ Membre du comité de Direction Imagelinx Ltd (2011-2013)
- Réalisations : Création BU France / refonte offre commerciale**

### Responsable Région / Nefab Packaging France

Déc. 2003 – Mai. 2009

- Fournisseur mondial de solutions complètes d'emballages
- ✓ Développement commercial. Cibles industries OEMs & distributeurs
  - ✓ Management fonctionnel d'une équipe pluridisciplinaire / KAM
  - ✓ Audits et projets d'optimisation de la Supply Chain emballages.
  - ✓ Mise en place et suivi de sous-traitances. **Réalisations : CA + 150%**

### Ingénieur Commercial – Responsable Réseau / Groupe Infocob

Nov. 2000 – Nov.2003

Editeur et intégrateur de logiciel CRM

**Réalisations : Développement new business 150 K€/an**

### Attaché Commercial / TNT Express France (FedEx)

Avr. 1998 – Nov.2000

Transport Express International

**Réalisations sur objectifs annuels 112%**

### Commercial / GLPC International Ltd (UK)

Juin 1997 – Mars 1998

Importateur de meubles. Développement réseau de distributeurs

## FORMATIONS

- Certificate in Entrepreneurship / Massachusetts Institute of Technology (2014)
- Certificate in Management Consulting / Institute of Consulting (2012)
- MBA International Management / ESCEM (2011)
- DU Marketing & International Trade / Portsmouth University (1996)
- Master 1 IUP - Gestion Commerciale des PME / IAE Poitiers (1995)

## BENEVOLAT

Coach Référent / Association MDCIL / depuis Juillet 2014

Coaching & Management au retour à l'emploi de cadres