

Manager Coach

Adopter la posture de coach au service de la performance collective et de l'amélioration continue : un management novateur et efficient !

ATOUTS

- ✓ Intelligence collective : capacité à **détecter les talents** et à révéler les potentiels
- ✓ **Leader bienveillant**, impliquée et engagée vers la réussite
- ✓ Capacité d'analyse, aime piloter des projets complexes, **multi-actions**
- ✓ Intuitive, **bonne vision stratégique et transversale**, clairvoyante
- ✓ **Résiliente**, « il n'y a pas d'échecs mais des expériences »
- ✓ Sens de l'écoute, intelligence émotionnelle développée, **assertive**
- ✓ Sait **donner du sens** et communiquer
- ✓ Oratrice, capte l'attention et **fédère**



CONNAISSANCES

Anglais : études supérieures

Pack Office, Teams, Zoom

Réseaux sociaux



LOISIRS

Sports : 12 ans de volleyball en compétition (capitaine d'équipe niveau régional et national), handball, fitness

Musique : tromboniste à l'harmonie d'Athée sur Cher, chant



AUTRES ACTIVITES / BENEVOLAT

2019-2020 : adhérente et **référente à la Maison des Cadres d'Indre et Loire**, accompagnement de cadres pour leur reconversion professionnelle

2014-2020 : **conseillère municipale**
> Membre des commissions *Vie Scolaire* et *Associations*
> Membre de la commission *Services à la population* à la Communauté de Communes de Bléré Val de Cher

2020 : **tête de liste** aux élections municipales

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE



2016-2018 Chargée d'Affaires PME-PMI (1.5M€<CA<50M€)

CREDIT AGRICOLE TOURAINE POITOU – Agence Entreprises de la Touraine

- Accompagnement des dirigeants dans leur stratégie d'entreprise
- Développement, gestion et suivi d'un portefeuille de 70 groupes d'entreprises
- Valorisation de produits et services complexes en collaboration avec les experts et filiales du groupe
- Gestion des flux, du patrimoine, instruction des dossiers de financements
- Gestion des risques au quotidien
- Participation à des groupes de travail sur l'évolution des process internes



2011-2016 Analyste/décisionnaire crédits et risques Entreprises

CREDIT AGRICOLE TOURAINE POITOU – Caisse Régionale de Tours

- Examen des dossiers de financement des Agences Entreprises de la Touraine et du Poitou, de l'Agence des Professionnels de l'Immobilier, du Pôle Economie Sociale et de l'Agence Grands Comptes pour décision
- Contre-analyse et présentation des dossiers complexes en Comité de Direction et aux administrateurs de la Caisse Régionale pour décision collective
- Actions de formation et d'information des collaborateurs agences, soutien quotidien
- Réalisation d'études sectorielles transverses (diagnostic global, risques et opportunités)



2003-2011 Chargée de clientèles de particuliers et de professionnels

CREDIT AGRICOLE TOURAINE POITOU – Agences de Bléré, Vouvray, St-Cyr

- Service clientèle, promotion et vente de produits et services de bancassurance avec le souci de l'efficacité commerciale, de la qualité, de la coopération, de la sécurité et du risque
- Développement de portefeuilles de clients par des actions de conquête
- Mission longue de formatrice : préparation des supports de formation, animation de groupes de collaborateurs de tous niveaux, SAV et soutien agences

FORMATION

2019-2020 **Certification de Coach professionnelle**

Haute Ecole de Coaching, Paris

1998-2001 **Master en Management ESC Tours, spécialisation marketing (Bac+5)**

École Supérieure de Commerce - ESCM, Tours (37)

1996-1998 **Classes préparatoires HEC**

Ecole Nationale de Commerce Bessières, Paris

1996 **Baccalauréat S, mention AB**

Lycée Albert Camus, Bois-Colombes (92)