

CADRE DIRIGEANT PME / PMI DIRECTEUR DE SITE

Vous cherchez à pérenniser, développer ou transmettre votre entreprise dans les meilleures conditions possibles

Vous êtes à la recherche d'un cadre dirigeant de confiance, ayant le goût du contact, de l'humain et de la performance économique, alors

Rencontrons-nous sans tarder pour que nous avancions ensemble dans votre projet.

(Réf Maison des cadres 02129)

DOMAINES DE COMPETENCES

GESTION DE SITE

- Gestion de sites de production, vision d'ensemble.
- Compétences techniques
- Process / amélioration continue / Optimisation / rationalisation
- Organismes de tutelles / certification (DDPP- IFS...)

GESTION FINANCIERE

- Stratégie, efficacité économique, pilotage
- Optimisation économique
- Déploiement d'outils de management

MANAGEMENT DES EQUIPES

- Management d'équipes pluridisciplinaires
- Coordination, progression, motivation
- Optimisation des performances/ compétences
- Recrutement /évaluation / EIFA

RELATIONS CLIENTS – Confiance et partenariats

- **B to B, groupes internationaux**
- Argumentation technique et commerciale
- Développement de partenariats long terme
- Société de services, évaluation des besoins, écoute client.

ACHATS // AUDITS QUALITE

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Depuis 2016 – Directeur de 2 sites de production

Société prestataire de conditionnement pour de grands groupes agroalimentaires internationaux (B to B)

CA 4.85 M€ en 2018 (+ 40% en 3 ans) - 40 collaborateurs

Suite au changement d'actionariat, maintien en poste et mise en place d'une nouvelle organisation pour accompagnement de la croissance et développement des marchés.

Fixation d'objectifs ambitieux :

- Mise en place d'une nouvelle organisation pour le développement.
- Pilotage des investissements matériels
- Mise en place d'un **deuxième site de production**
- Organisation/ Mise en place d'un ERP (Sage X3)

Résultats :

- ✓ *Fidélisation des clients et développement des partenariats*
- ✓ *Investissements dans de nouveaux outils de production (+/- 700 k€)*
- ✓ *Ouverture d'un deuxième site (en mars 2017) - (Doublement de la surface disponible).*
- ✓ *Accompagnement dans le passage à 2 équipes (passage de 20 à plus de 40 collaborateurs) Recrutements/ formations / Entretiens Individuels de fin d'année/ accompagnement à la progression des collaborateurs*
- ✓ *Implémentation Sage X3*

2007 – 2016 : Directeur de Production (et Directeur Général délégué)

CA : passage de 1.95 M€ en 2007 à 3.4 M€ en 2016 (+75%) - 20 collaborateurs

Accompagnement de la reprise de l'entreprise en développant les marchés et les capacités de production, fidélisation des clients. Développement de nouveaux services + amélioration de l'efficacité, de la qualité et de la performance économique.

<i>Missions principales :</i>	<ul style="list-style-type: none"> • Développement des services proposés • Pilotage et suivi des investissements • Formation en continu du personnel au référentiel qualité • Accompagnement des clients par une écoute active • Optimisation de la productivité et des performances (efficacité / coût / délai) • Recrutements/ formations / EIFA
<i>Résultats :</i>	<ul style="list-style-type: none"> ✓ <i>Fidélisation des clients</i> ✓ <i>Certification IFS obtenue en 2010</i> ✓ <i>Construction de 2 nouveaux bâtiments (+40% de surface disponible) pour accompagner le développement</i> ✓ <i>Pas de turnover</i> ✓ <i>Investissement et mise en place de nouveaux équipements (+/-250 k€)</i> ✓ <i>Accroissement de l'efficacité économique de l'entreprise (RN > 10% du CA)</i>

2000- 2007 : Responsable de production puis Directeur général délégué

Objectif : Création d'une unité industrielle – 10 collaborateurs

<i>Missions principales :</i>	<ul style="list-style-type: none"> • Mise en place d'une unité industrielle de service de conditionnement • Diriger / organiser / gérer la production (mise en place et suivi des matériels) • Mise en place d'un système qualité (HACCP) • Accompagnement de développements commerciaux par une écoute de proximité • Formation en continu du personnel aux standards des bonnes pratiques • Analyse des prix de revient et optimisation.
<i>Résultats :</i>	<ul style="list-style-type: none"> ✓ <i>Développement et fidélisation des clients</i> ✓ <i>Conditionnement MDD</i> ✓ <i>Construction de 2 nouveaux bâtiments (doublement de la surface)</i> ✓ <i>Pas de Turnover</i> ✓ <i>Accroissement sensible des capacités de production.</i>

1997 – 2000 : Responsable de Production d'une unité de fabrication d'encres, puis développement client.

Objectif : Création d'une unité de production avec sourcing européen

<i>Missions principales :</i>	<ul style="list-style-type: none"> • Sous licence canadienne, production et recherche de sourcing européen • Assurer l'approvisionnement du site en matières premières, emballages. • Gestion de production. • Rationalisation des coûts • Développement commercial
<i>Résultats :</i>	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Production assurée grâce à des sourcings européens ✓ Formation des collaborateurs à la qualité ✓ Développement commercial/ fidélisation

FORMATION

1996

Ingénieur Chimiste ESCOM (Ecole Supérieure de Chimie Organique et Minérale)
(membre du BDE)
Anglais professionnel courant
Allemand (peu pratiqué)

CENTRES D'INTERET

Goût pour l'Art, les Antiquités, le Mobilier et la Peinture en particulier.
Voyages (curiosité/ découverte de nouvelles cultures, de cadres naturels différents)