

# Chef Des Ventes National GSB/GSA

Compétent et expérimenté en management de force de vente et en relation client, j'ai pour objectif de mettre mon esprit critique à votre service, en vous apportant des idées, en me challengeant et en transmettant mes connaissances.

## SOFT SKILLS

- Audace
- Esprit d'équipe
- Motivation
- Goût du challenge
- Polyvalence
- Créativité

## FORMATIONS

- BTS NRC
- Anglais TOEIC 845
- Allemand (notions)
- Permis B et moto

## ACTIVITES

- Vélo
- Randonnées
- Jardinage
- Photographie



Retrouvez mon profil complet sur LinkedIn :

## MES COMPETENCES

### ✓ Commerce/Marché :

- Prospection B to B (GSA/GSB/GMS) : acquisition des prospects Intermarché (CA: 1 500 k€) et Gedimat
- Négociation de contrats Centrales jusqu'à 1 500K€
- Analyse du marché (CA, études, stats, enquêtes d'opinion...)

### ✓ Merchandising:

- Relevé, métré et développement de linéaires
- Elaboration de solutions personnalisées (Géant, ITM...)
- Implantation et suivi de linéaires (Cora, ITM, Système U)
- Collaboration active avec les services internes du client

### ✓ Management :

- Equipe de 22 commerciaux/merchandiser
- Service Administration des Ventes : 3 personnes

## MES DERNIERES EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

### - De janvier 2006 à juillet 2020:

#### ✓ **Manager ventes et Merchandising Gelco Design CA : 35 M€**

- Créer des linéaires jusqu'à 20 ml
- Gérer des grands comptes (Cora, ITM, Bricocash...)
- Animer la force de vente jusqu'à 22 personnes

### - De janvier 2000 à décembre 2005:

#### ✓ **Responsable merchandising Gelco Design CA : 26 M€**

- Analyser le marché
- Concevoir des linéaires clefs en main
- Suivre les résultats de 2500 points de vente

### - D'août 1998 à décembre 1999 :

#### ✓ **Responsable logistique Gelco Design CA : 21 M€**

- Organiser les flux (réception, expédition, magasinage)
- Gérer le budget transports de 900K€
- ....