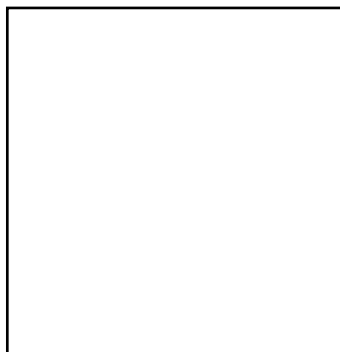


Chef Des Ventes

Compétent et expérimenté en management de force de vente et en relation client, j'ai pour objectif de mettre mon esprit critique à votre service, en vous apportant des idées, en me challengeant et en transmettant mes connaissances.



DIVERS

- Formation Bac F1
- BTS NRC par VAE
- Anglais intermédiaire
- Allemand (notions)
- Permis B et moto

ACTIVITES

- Vélo
- Randonnées
- Jardinage
- Photographie



Retrouvez mon profil complet sur LinkedIn :

www.linkedin.com/in

[/jean-luc-vergnes37](https://www.linkedin.com/in/jean-luc-vergnes37)

MES COMPETENCES

✔ Commerce/Marché :

- Prospection B to B (GSA/GSB/GMS)
- Négociation de contrats (Magasins et centrales d'achat)
- Analyse du marché (CA, études, stats, enquête d'opinion...)

✔ Merchandising:

- Relevé, métré et développement de linéaires
- Elaboration de solutions personnalisées
- Implantation et suivi de linéaires
- Collaboration active avec les services internes du client

✔ Management :

- Equipe de 20 commerciaux/merchandiser
- Service administration des ventes : 3 personnes
-

MES DERNIERES EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- De janvier 2006 à juillet 2020:

✔ **Manager ventes et Merchandising Gelco Design CA : 35 M€**

- Création de linéaires
- Gestion des grands comptes (Cora, ITM, Bricocash...)
- Animation de la force de vente

- De janvier 2000 à décembre 2005:

✔ **Responsable merchandising Gelco Design CA : 26 M€**

- Analyse du marché
- Conception de linéaires clefs en main
- Suivi des résultats de 2500 points de vente

- D'août 1998 à décembre 1999 :

✔ **Responsable logistique Gelco Design CA : 21 M€**

- Organisation des flux (réception, expédition, magasinage)
- Gestion du budget transports de 900K€
-