

# DIRECTEUR COMMERCIAL

Expérience significative dans le développement commercial, la négociation, le management d'équipes et le développement de nouveaux business

Cœur de métier : distribution spécialisée

## EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

**SOLUTION MICRO SYSTEM - (Indre & Loire) - filiale du Groupe CIS (Liban)**

*Siège social à Paris – CA France 11M€*

*Distributeur informatique et grossiste spécialisé*

**Directeur commercial**

**1999 - 2018**

**En charge de 2 pôles d'activité et d'un CA de 3M€ en 2017**

**Suivi et contrôle des actions, reporting, analyse et synthèse**

**Encadrement d'une équipe de commerciaux et assistantes (jusqu'à 15 collaborateurs)**

**Pôle Grossiste**

**2007 - 2018**

- **Création et développement de l'activité grossiste de 0 à 2M€ en 4 ans**
- **Recherche des compétences en interne et externe** pour constituer l'équipe
- **Mise en place de la stratégie commerciale de distribution France et export**
- Recherche de nouveaux fournisseurs constructeurs et contractualisation
- **Manager les comptes clés, négocier et développer les contrats Retail et E-commerce**
- **Participer aux salons professionnels** (France & Europe)
- Export aux filiales du groupe CIS (Afrique, Antilles et Moyen Orient)
- Création des sites internet vitrines et newsletters avec le Marketing
- Encadrer une équipe de 5 collaborateurs

**Pôle Distribution BtoB**

**1999 - 2018**

*Produits consommables informatiques, périphériques et systèmes visuels*

- **Renouvellement des gammes produits afin d'augmenter la rentabilité 13% à 16%**
- Introduction de nouvelles technologies : Systèmes visuels NEC, Promethean, EPSON, 3M ...
- **Développer les ventes grands comptes nationaux, publics et privés, industries & services**
- **Négocier et manager les accords de distribution et les contrats fournisseurs**
- **Accompagner et piloter la force de vente** des agences de Paris, Bordeaux, Lyon et Nantes (Jusqu'à 12 collaborateurs)

**SEFTI MEMORIA - (Indre & Loire)**

*Distribution de consommables informatiques*

**Directeur commercial**

**1995 - 1999**

- En charge des ventes sur les grands comptes nationaux
- Manager une équipe de 5 commerciaux

**Responsable commercial**

**1991 - 1995**

- Développer les ventes sur la région Ouest

**Attaché commercial**

**1987 - 1991**

- Développer les ventes sur un secteur de 2 départements

**FAC SIMILE CANON - (Indre & Loire)**

**Attaché commercial**

**Janv - Oct 1987**

- Prospection sur l'Indre & Loire



**Anglais courant**

Avril 2019 TOEIC 875



2019 **Wall Street English**

2012 Formation

2006 Anglais

1996 **ENERGIA** Orléans  
Management

1985 **CNIP** Tours  
Programmeur  
généraliste

1984 **Lycée Choiseul**  
Baccalauréat D  
scientifique



CRM - ERP

Pack Office 2016

Outlook 2016

Photoshop - HTML



Adhérent à la Maison des  
Cadres d'Indre & Loire  
Musique